

mise
au
point

Christophe Lachèze

Droit des contrats

6^e édition



ellipses

Table des matières

Introduction	3
I. Genèse de la réforme du droit des contrats	5
II. Entrée en vigueur de la réforme du droit des contrats	8
III. Orientations de la réforme du droit des contrats	11
Partie préliminaire	
Obligation et contrat	15
Titre 1 L'obligation	16
Chapitre 1 La notion d'obligation	17
Chapitre 2 Les classifications des obligations	20
I. Classifications des obligations selon leur objet	20
1. La distinction des obligations pécuniaires et en nature	20
2. La distinction des obligations de moyens et de résultat	21
3. La distinction des obligations de donner, de faire et de ne pas faire	22
II. Classifications des obligations selon leur source	23
1. La classification classique	23
2. La classification moderne	24
A. <i>Présentation</i>	24
B. <i>Intérêt</i>	25
Titre 2 Le contrat	28
Chapitre 1 La notion de contrat	29
I. Définition du contrat	29
II. Distinction du contrat et des figures juridiques voisines	30

1.	La distinction du contrat et du quasi-contrat	30
2.	La distinction du contrat et des accords non obligatoires	33
III.	Fondements du contrat	34
1.	La théorie classique : l'autonomie de la volonté	34
	A. <i>La théorie de l'autonomie de la volonté et son influence sur le Code civil</i>	35
	B. <i>Le déclin de la théorie de l'autonomie de la volonté</i>	38
2.	Les théories modernes	39
	A. <i>La confiance légitime</i>	39
	B. <i>Le normativisme</i>	41
	C. <i>L'utile et le juste</i>	42
	D. <i>Le solidarisme contractuel</i>	42
	E. <i>L'analyse économique</i>	44
Chapitre 2	Les classifications des contrats	46
I.	Classifications des contrats selon leur réglementation	46
1.	Contrats nommés et contrats innommés	46
2.	Contrats internes et contrats internationaux	47
II.	Classifications des contrats selon leur mode de formation	48
1.	Contrats consensuels, solennels et réels	48
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	48
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	49
2.	Contrats conclus <i>intuitu personae</i> ou non	49
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	50
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	50
3.	Contrats de gré à gré et contrats d'adhésion	50
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	51
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	52
III.	Classifications des contrats selon leur contenu	52
1.	Contrats synallagmatiques et contrats unilatéraux	52
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	52
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	53
2.	Contrats à titre onéreux et contrats à titre gratuit	54
	A. <i>Exposé de la distinction</i>	54
	B. <i>Intérêt de la distinction</i>	54

3. Contrats commutatifs et contrats aléatoires	55
A. <i>Exposé de la distinction</i>	55
B. <i>Intérêt de la distinction</i>	55
4. Contrats à exécution instantanée et contrats à exécution successive	55
A. <i>Exposé de la distinction</i>	56
B. <i>Intérêt de la distinction</i>	56
5. Contrats transactionnels et contrats relationnels	56
A. <i>Exposé de la distinction</i>	57
B. <i>Intérêt de la distinction</i>	57
Chapitre 3 Les principes généraux du droit des contrats	59
I. La liberté contractuelle	59
II. La force obligatoire	60
III. La bonne foi	60
IV. Le principe selon lequel la règle spéciale déroge à la règle générale	62
Partie 1	
La formation du contrat	65
Titre 1 Les conditions relatives aux contractants	67
Sous-titre 1 La capacité	68
Chapitre 1 Les incapacités d'exercice	69
I. Le mineur incapable	69
II. Le majeur incapable	70
Chapitre 2 Les incapacités de jouissance	72
Sous-titre 2 Le consentement	73
Chapitre 1 La rencontre des consentements	75
I. Le schéma élémentaire	75
1. L'offre	76
A. <i>La notion d'offre</i>	76
B. <i>La forme de l'offre</i>	78
C. <i>Le régime de l'offre</i>	79

2.	L'acceptation	81
	A. La notion d'acceptation	81
	B. La forme de l'acceptation	82
	C. L'effet de l'acceptation	84
II.	Les schémas complexes	86
1.	L'obligation d'information précontractuelle	86
	A. Conditions d'existence de l'obligation d'information précontractuelle	87
	B. Preuve et sanction de l'obligation d'information précontractuelle	90
2.	Les négociations	92
	A. Ouverture et conduite des négociations	93
	B. Rupture des négociations	95
3.	Les contrats préparatoires	96
	A. Le pacte de préférence	97
	B. La promesse unilatérale	104
	C. La promesse synallagmatique	114
4.	Les contrats conclus par représentation	120
	A. Conditions de la représentation	121
	B. Effets de la représentation	124
5.	Les droits de réflexion et de rétractation	125
Chapitre 2	La qualité du consentement	127
I.	L'inexistence du consentement	127
1.	Insanité d'esprit	128
2.	Autres hypothèses	129
II.	Les vices du consentement	130
1.	L'erreur	131
	A. Variétés d'erreurs	132
	B. Caractères de l'erreur	143
	C. Sanction de l'erreur	145
2.	Le dol	145
	A. Aspect délictuel du dol	145
	B. Aspect psychologique du dol	153
	C. Sanction du dol	156

3. La violence	157
A. Aspect psychologique de la violence	157
B. Aspect délictuel de la violence	158
C. Sanction de la violence	163
Titre 2 Les conditions relatives au contenu et à la forme du contrat	164
Chapitre 1 Le contenu du contrat	165
I. L'exigence d'un contenu licite	166
1. L'ordre public	166
A. La notion d'ordre public	167
B. Le contrôle de la conformité du contrat à l'ordre public	168
2. Les droits fondamentaux	173
A. La notion de droits fondamentaux	173
B. L'influence des droits fondamentaux sur le contrat	174
II. L'exigence d'un contenu certain	176
1. La prestation contractuelle	176
A. Prestation portant sur une chose	177
B. Prestation de service	179
C. Prestation monétaire	179
2. L'équilibre du contrat	183
A. Le déséquilibre entre les prestations principales	183
B. Le déséquilibre provoqué par les clauses accessoires	187
Chapitre 2 La forme du contrat	196
I. Le formalisme direct	196
1. Les contrats solennels	197
2. Les contrats réels	197
II. Le formalisme indirect	199
1. Le formalisme de preuve	199
A. Les cas dans lesquels un écrit est exigé	200
B. Les exigences auxquelles l'écrit doit satisfaire	203
2. Le formalisme d'opposabilité	206
3. Le formalisme informatif	207

Titre 3	Les sanctions des conditions de formation du contrat	210
Chapitre préliminaire		
	La distinction de la nullité et des notions voisines	211
Chapitre 1	La mise en œuvre de la nullité	215
I.	Le critère de distinction entre nullité relative et nullité absolue	216
1.	La théorie classique	216
2.	La théorie moderne	217
A.	<i>Critère</i>	217
B.	<i>Mise en œuvre</i>	217
II.	Les intérêts de la distinction entre nullité relative et nullité absolue	218
1.	L'attribution du droit de critique	218
A.	<i>Nullité relative</i>	218
B.	<i>Nullité absolue</i>	219
2.	L'extinction du droit de critique	220
A.	<i>Confirmation</i>	220
B.	<i>Prescription</i>	222
Chapitre 2	Les effets de la nullité	225
I.	L'étendue de la nullité	225
1.	Nullité totale	225
2.	Nullité partielle	226
II.	La rétroactivité de la nullité	227
1.	La rétroactivité dans les rapports entre les parties	228
A.	<i>Restitution d'une somme d'argent</i>	228
B.	<i>Restitution d'une chose</i>	229
C.	<i>Restitution d'une prestation de service</i>	230
D.	<i>Exceptions à la restitution</i>	230
E.	<i>Responsabilité</i>	232
2.	La rétroactivité à l'égard des tiers	232
A.	<i>Le principe</i>	233
B.	<i>Les tempéraments</i>	233

Partie 2	
Les effets du contrat	235
Titre 1 L'effet relatif du contrat	236
Chapitre 1 Le principe de l'effet relatif	237
I. Les parties	237
1. Les parties lors de la formation du contrat	237
A. <i>Ayants cause à titre universel</i>	238
B. <i>Cessionnaires du contrat</i>	238
II. Les tiers	239
1. Les tiers absolus	239
A. <i>Opposabilité du contrat aux tiers</i>	239
B. <i>Opposabilité du contrat par les tiers</i>	240
2. Les créanciers des parties	244
3. Les ayants cause à titre particulier	245
Chapitre 2 Les atténuations et les dérogations au principe de l'effet relatif	247
I. Atténuations au principe de l'effet relatif	247
1. Le porte-fort de ratification	247
2. La stipulation pour autrui	248
A. <i>Les conditions de la stipulation pour autrui</i>	249
B. <i>Les effets de la stipulation pour autrui</i>	249
II. Dérogations au principe de l'effet relatif	251
1. Les actions directes en paiement	251
2. Les actions en responsabilité dans les chaînes de contrats	253
3. La caducité des contrats interdépendants	254
4. Les actes collectifs	255
5. La théorie des groupes de contrats	255
Titre 2 La force obligatoire du contrat	257
Chapitre préliminaire	
L'interprétation du contrat	259
I. L'interprétation explicative	259
1. Les règles d'interprétation	259
2. Le rôle respectif des juges du fond et de la Cour de cassation	261

A. <i>Principe</i>	262
B. <i>Exceptions</i>	262
II. L'interprétation créatrice	264
1. Les règles d'interprétation	264
2. Le contrôle exercé par la Cour de cassation	266
Chapitre 1 L'exécution des obligations contractuelles	267
Chapitre 2 La modification du contrat	270
I. Modification du contrat par les parties	270
1. La modification d'un élément objectif du contrat	270
2. La cession de contrat	271
A. <i>Les conditions de la cession de contrat</i>	272
B. <i>Les effets de la cession de contrat</i>	273
II. Modification du contrat par le juge	274
1. Le droit antérieur	275
2. Le droit positif	276
A. <i>Les conditions de la révision pour imprévision</i>	277
B. <i>La procédure de révision pour imprévision</i>	278
III. Modification du contrat par la loi	279
Chapitre 3 L'effet translatif du contrat	280
I. Analyse du transfert de propriété	280
II. Régime du transfert de propriété	282
1. Le moment du transfert de propriété	282
2. Le conflit entre acquéreurs successifs	283
Chapitre 4 L'effet du contrat dans le temps	284
I. La condition	284
1. Notion de condition	284
2. Effets de la condition	285
A. <i>Condition suspensive</i>	285
B. <i>Condition résolutoire</i>	286
II. Le terme	288
1. Le terme suspensif	288
2. Le terme extinctif	289

A. Les contrats à durée déterminée	290
B. Les contrats à durée indéterminée	294
C. La rupture d'une relation commerciale établie	296

Titre 3 Les sanctions de l'inexécution du contrat 300

Chapitre préliminaire

La force majeure 302

I. La notion de force majeure	302
1. Conception classique de la force majeure	303
2. Conception nouvelle de la force majeure	303
II. Les effets de la force majeure	307
1. Le sort du contrat	307
A. Empêchement temporaire	307
B. Empêchement définitif	307
2. Le sort des obligations contractuelles	308

Chapitre 1 **L'exception d'inexécution 311**

I. Les conditions de l'exception d'inexécution	311
1. Conditions de fond	311
2. Conditions de mise en œuvre	313
II. Les effets de l'exception d'inexécution	313

Chapitre 2 **La réduction du prix 315**

I. Les conditions de la réduction du prix	315
II. Les effets de la réduction du prix	316

Chapitre 3 **L'exécution forcée 317**

I. Le domaine de l'exécution forcée	317
1. Le principe	318
2. Les exceptions	319
II. Les modalités de l'exécution forcée	321
1. Contrainte directe	321
2. Contrainte indirecte	322

Chapitre 4	La résolution pour inexécution	324
I.	Les modes de résolution	324
1.	La résolution par l'effet d'une clause résolutoire	326
A.	<i>Validité et interprétation de la clause résolutoire</i>	326
B.	<i>Mise en œuvre de la clause résolutoire</i>	327
2.	La résolution unilatérale par notification	329
A.	<i>Conditions</i>	329
B.	<i>Contrôle judiciaire</i>	331
3.	La résolution judiciaire	331
II.	Les effets de la résolution	333
1.	Principe : disparition du contrat pour l'avenir	333
2.	Exceptions	334
Chapitre 5	La responsabilité contractuelle	335
I.	Les conditions de la responsabilité contractuelle	336
1.	Le manquement contractuel	336
2.	Le préjudice	338
3.	Le lien de causalité	339
II.	La mise en œuvre de la responsabilité contractuelle	339
1.	Conditions légales	339
2.	Aménagements conventionnels	340
A.	<i>Clauses limitatives ou exclusives de responsabilité</i>	340
B.	<i>Clauses pénales</i>	341
	Liste des abréviations	345
	Bibliographie	349
	Index	351